

一、功能介绍

所谓“分销”：通过移动社交平台分享传播，帮助您建立完善的分销推广体系，快速积累粉丝，提升关注度

二、场景举例

张三是做零食生意，通过分销裂变模式，快速发展下线，以裂变的方式搭建庞大的营销网络，轻松带领成千上万粉丝为其销售商品。

三、功能路径

商城管理后台 - 应用-分销

四、功能说明

1、分销商等级

设置等级佣金比例；等级权重最多可设置十级，等级越高，分钱越多

设置等级名称，一级二级三级佣金比例

添加升级条件，根据以下条件选择升级方式

新建分销商等级

等级佣金比例

等级权重 一级 二级 三级 四级 五级 六级 七级 八级 九级 十级

* 等级名称 请输入等级名称 0/10

* 一级佣金比例 请输入佣金比例 %

* 二级佣金比例 请输入佣金比例 %

* 三级佣金比例 请输入佣金比例 %

添加升级条件

升级方式 满足以下任意条件 满足以下全部条件

分销订单总额 分销订单总额 一级分销订单总额 一级分销订单总额 自购订单总额 自购订单总额 下线人数 下线分销商人数 一级下线人数 一级下线分销商 购买推广商品 已提现佣金总额

单笔充值金额 累计充值金额 购买会员卡

升级条件限制

取消 保存

2、基础设置

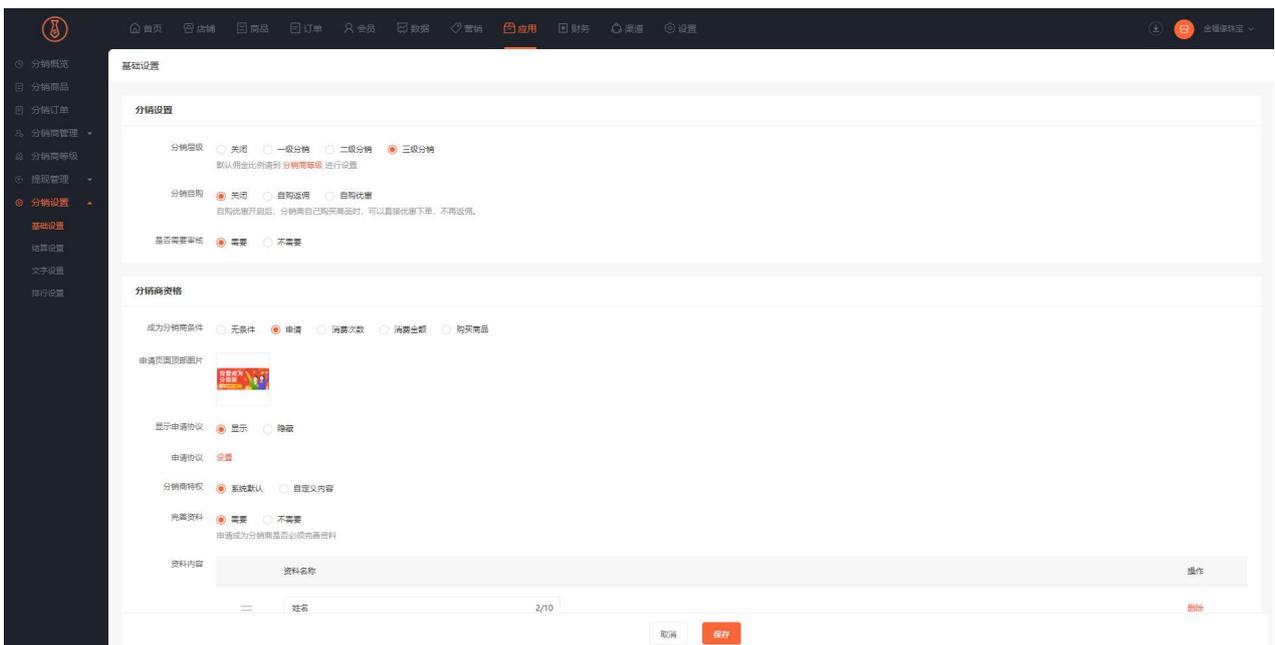
设置分销层级；支持一级分销、二级分销、三级分销三种方式

注：默认佣金比例到分销商等级进行设置

设置分销自购；支持关闭，自购返佣，自购优惠三种方式

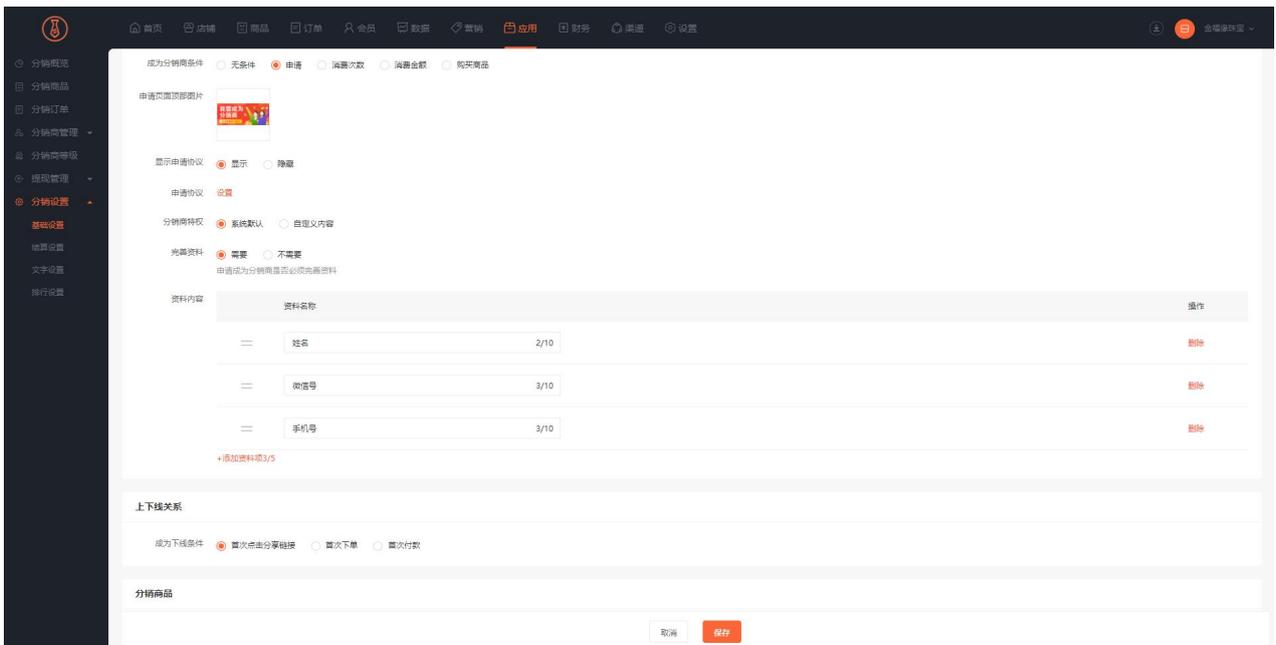
注：自购优惠开启后，分销商自己购买商品时，可以直接优惠下单，不再返佣

设置分销审核；分销是否需要审核



分销商资格申请；可通过无条件，申请，消费次数，消费金额，购买商品五种方式成为分销商

上下关系申请；可通过首次点击分享链接，首次下单，首次付款三种方式成为下线条件分销商品；商品默认是否参与分销



3、结算设置

设置佣金计算方式；通过商品折扣价和实际支付两种方式

商品折后价：按商品参加优惠活动中金额计算，不包含积分抵扣和优惠券优惠金额。（不含运费）

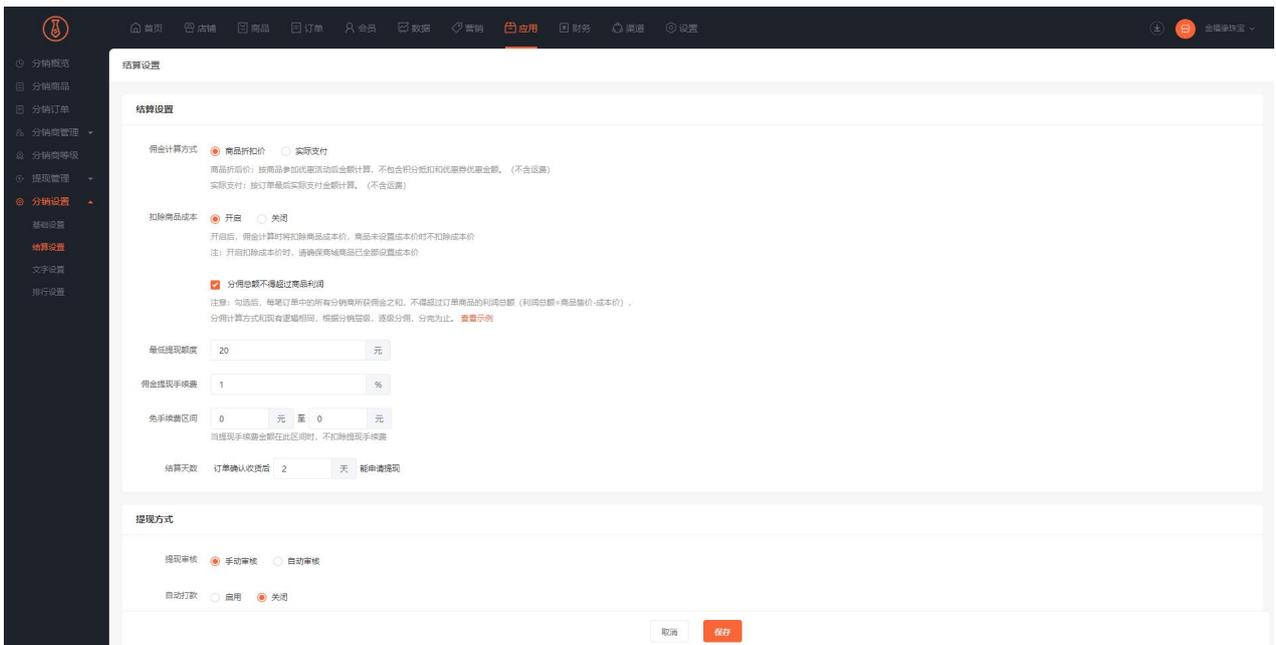
实际支付：按订单最后实际支付金额计算。（不含运费）

设置扣除商城成本是否开启

开启后，佣金计算时将扣除商品成本价，商品未设置成本价时不扣除成本价

注：开启扣除成本价时，请确保商城商品已全部设置成本

设置最低提现额度，佣金提现手续费，免手续费区间金额，结算天数



设置提现审核；可选择手动审核或者自动审核两种方式

设置打款方式；是否启用自动打款

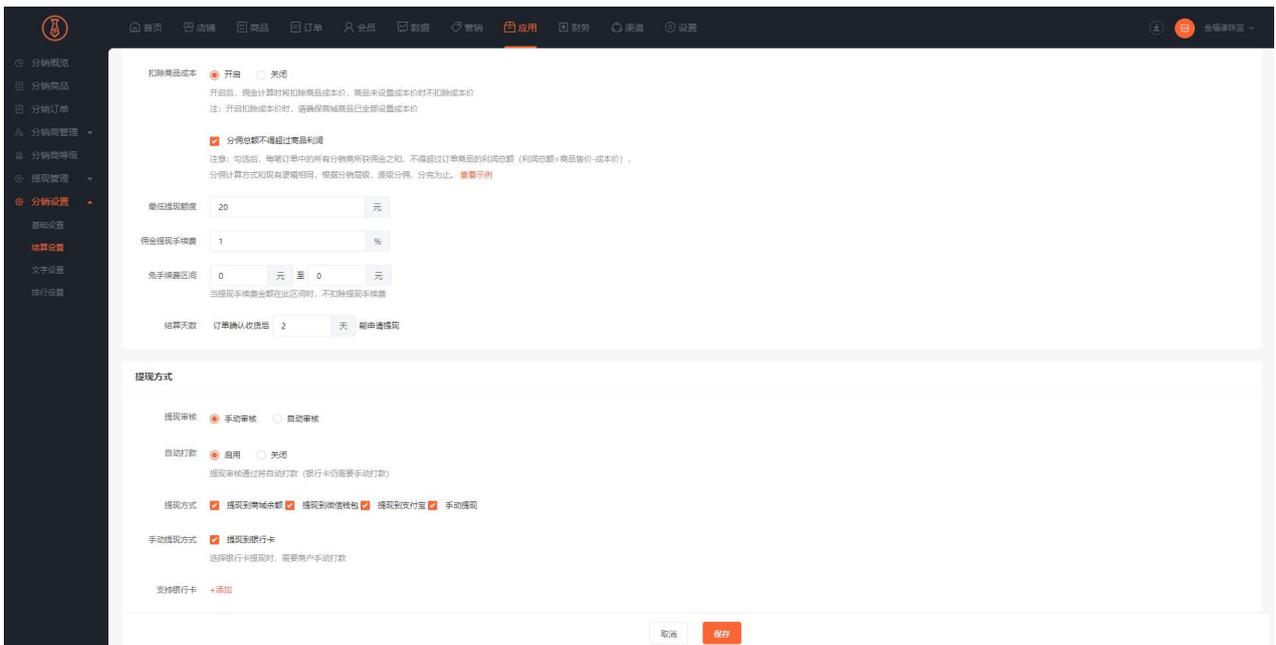
注：提现审核通过将自动打款（支付宝和银行卡仍需要手动打款）

设置提现方式；可选择提现到商城余额，提现到微信钱包，手动提现三种方式

设置手动提现方式；可选择提现到支付宝，提现到银行卡两种方式

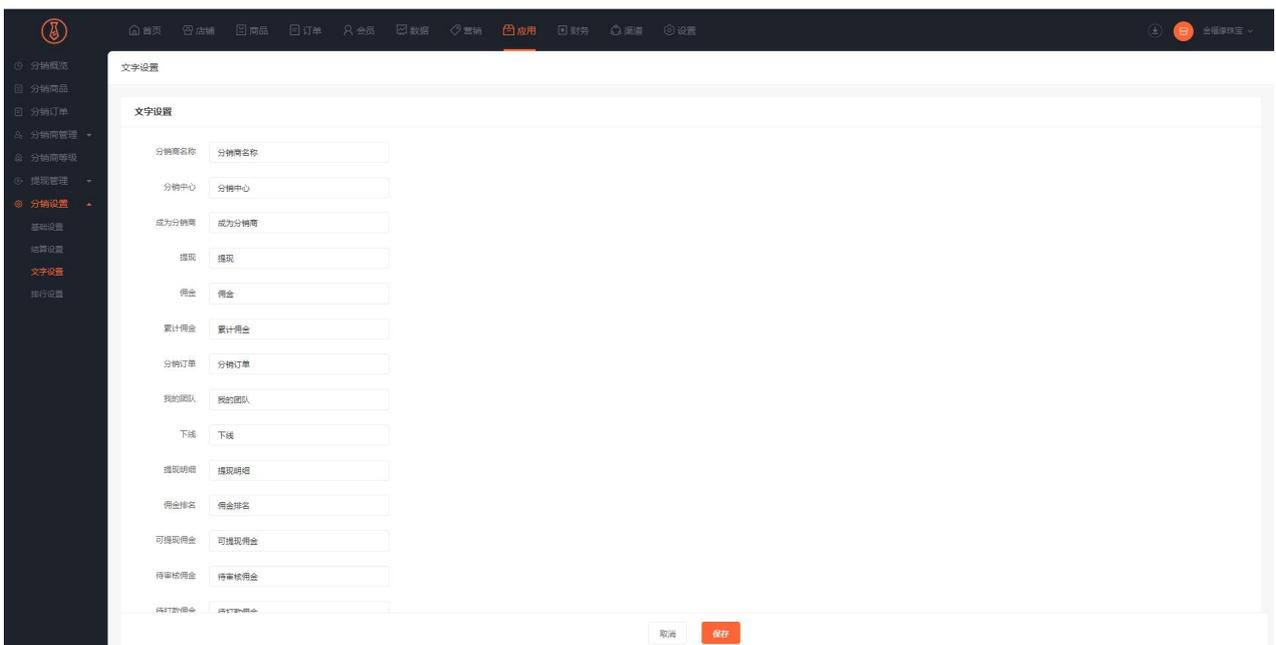
注：选择支付宝或银行卡提现时，需要商户手动打款

设置支持银行卡；手动添加提交银行卡



4、文字设置

可根据自己的习惯更改分销中的文字设置

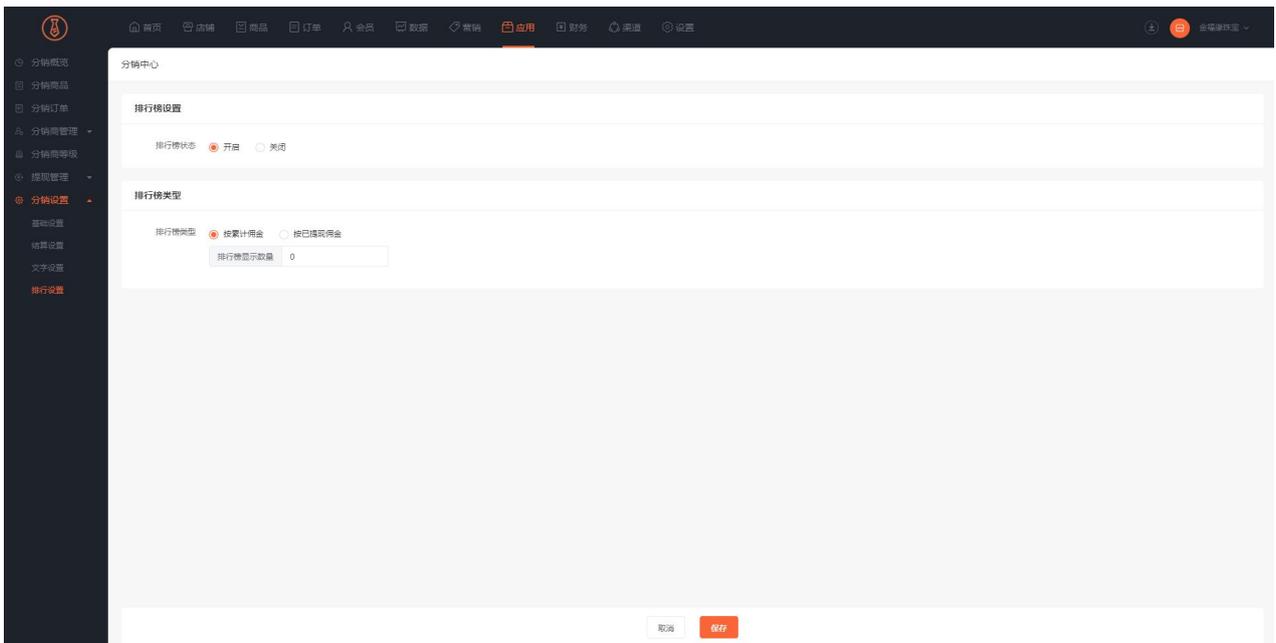


5、排行设置

设置排行榜：排行榜可设置开启或关闭

设置排行榜类型：可设置排行榜显示数量

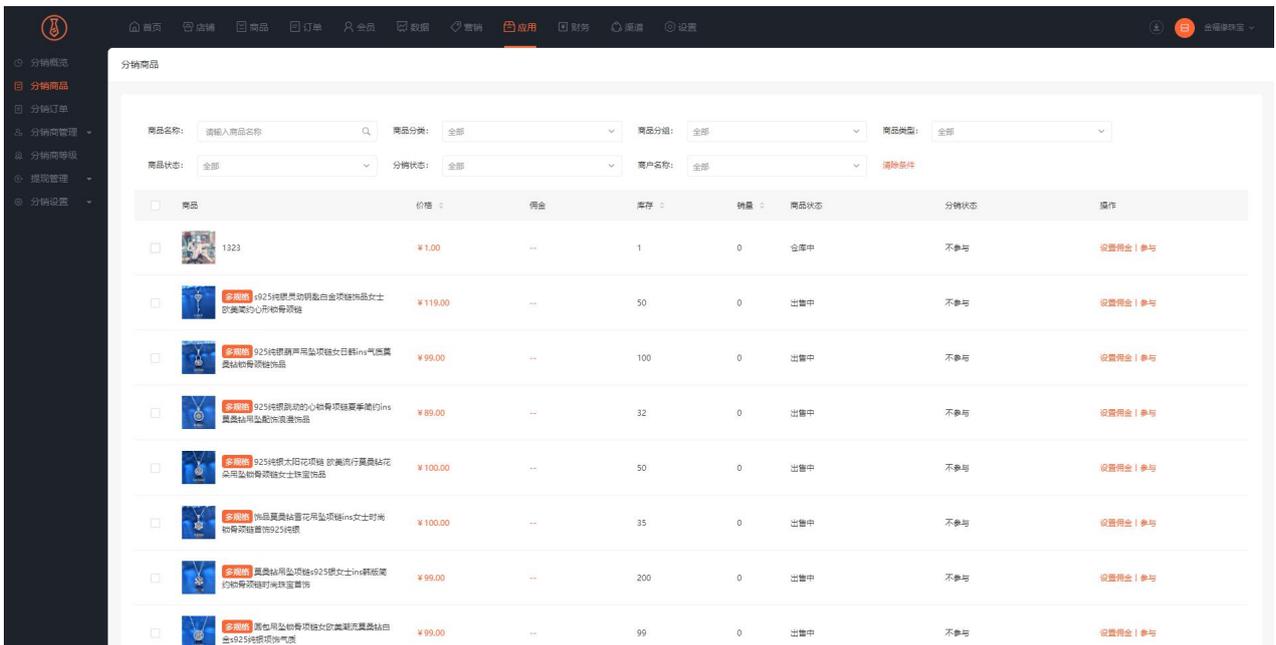
按累计佣金，按已提现佣金两种方式

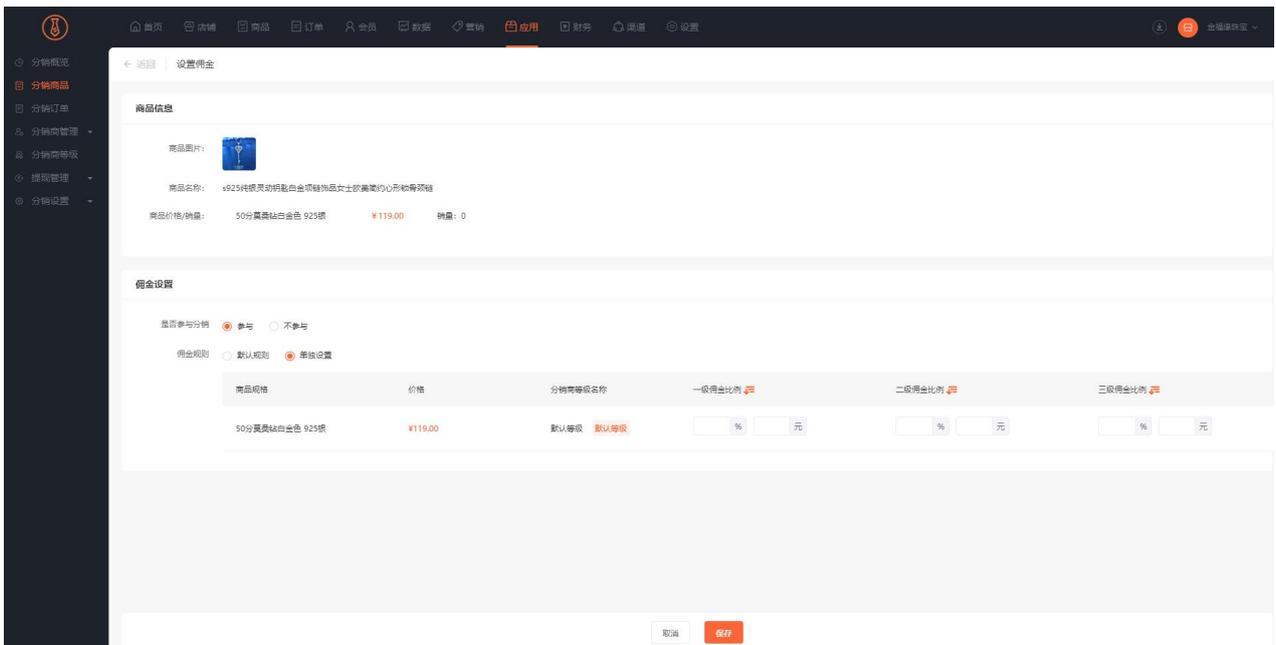


6、分销商品

设置佣金规则，是否参与分销

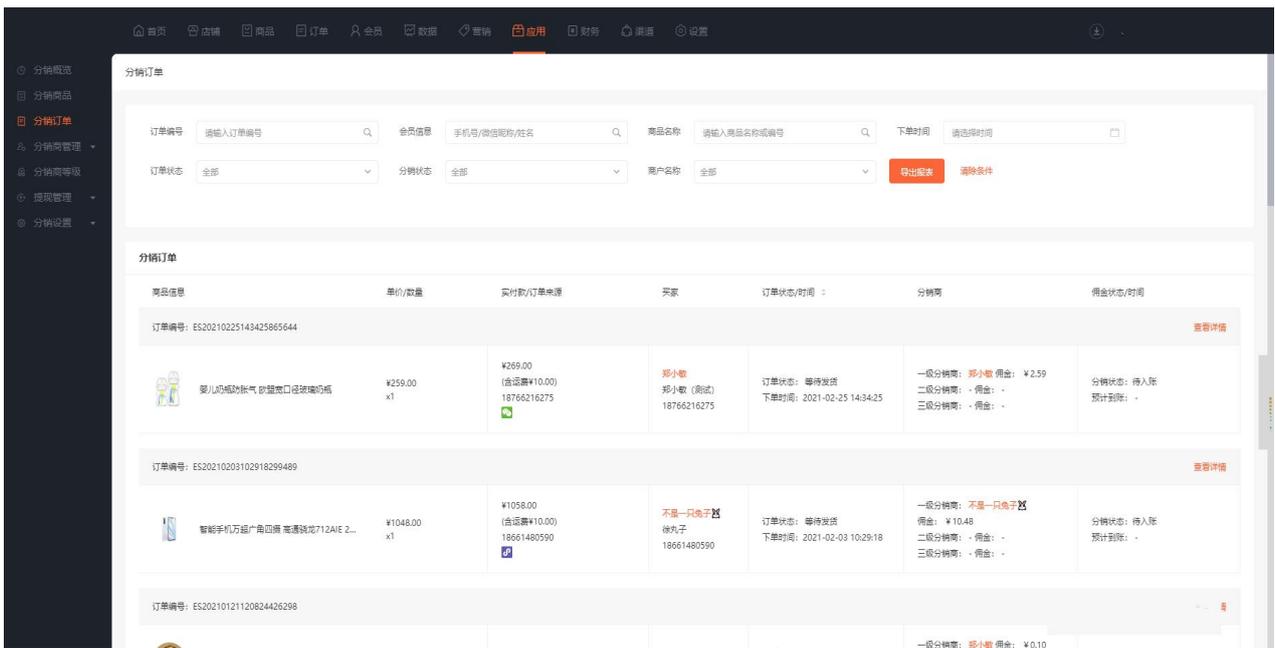
通过商品名称，商品分类，商品分组，商品类型，商品状态，分销状态，商户名称七种方式查找商品





7、分销订单

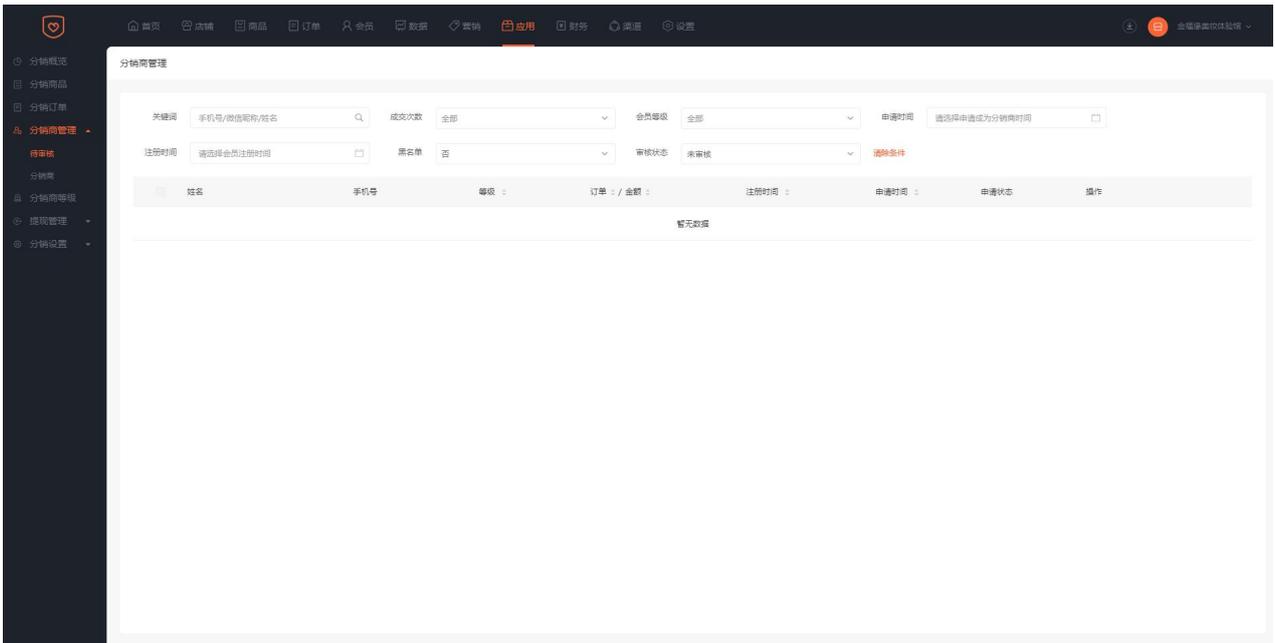
所有的分销订单都可以查看详情



8、分销商管理

设置分销商审核；审核通过，审核拒绝，删除三种方式设置

还可以查看所有分销商



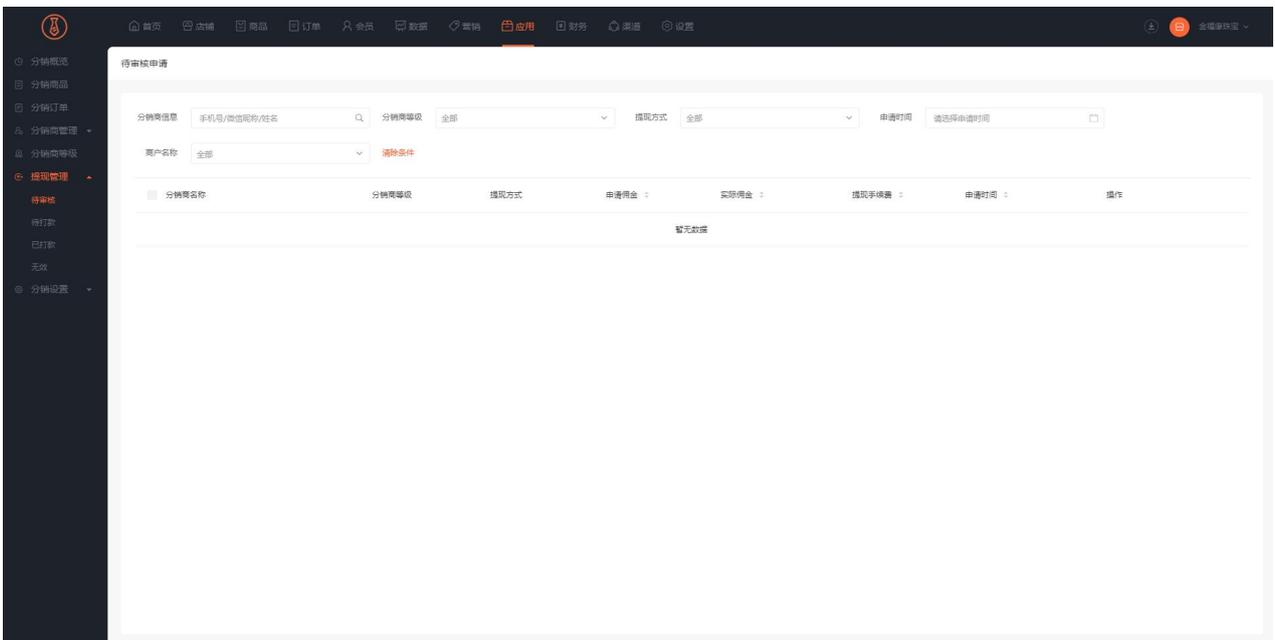
9、提现管理

待审核：有提现申请都会先到待审核里面查看

待打款：审核通过，可以去王待打款里面有哪些分销商没有打款

已打款：已经打款的所有分销商

无效：一些无效的申请



10、分销概览

